

INNOVATIVE TECHNOLOGIE, INTERESSANTE EINSATZBEREICHE, HER-AUSFORDERNDE TECHNIK: LEGEN SIE DEN GRUNDSTEIN FÜR IHRE WEITERE BERUFLICHE ZUKUNFT BEI OPASCA!

Teamleiter Vertriebsinnendienst (w/m/d)

„Solution-as-a-service“: OPASCA entwickelt und vertreibt ganzheitliche Systemlösungen (Software/Hardware), die speziell die besonderen Anforderungen des Klinikalltags an die (Patienten-)Sicherheit, das Workflow-Management und die positive Behandlungserfahrung adressieren. Dabei steht die intelligente Vernetzung von Daten, Akteuren, Geräten, Räumen und Abläufen für einen patientenzentrierten Workflow im Fokus der Konzeptionierung und der Umsetzung. Ein wesentlicher Bestandteil der Unternehmensphilosophie besteht darin, Patienten gezielt stärker in den Therapieprozess einzubinden und ihnen neue Interaktionsmöglichkeiten mit den Klinikexperten zur Verfügung zu stellen, um so ihre Autonomie zu stärken und den Therapieverlauf positiv zu beeinflussen

Ihre Aufgaben

- Direkte Führung (fachlich/disziplinarisch) und Weiterentwicklung der Mitarbeiter (derzeit 6 Personen mit geplanter Teamgrößenerweiterung) und des Unternehmensbereichs Vertriebsinnendienst
- Koordination und Monitoring der vertriebsinternen Vorgänge, z.B. Erstellung, Freigabe und Prüfung von Angeboten, Auftragserteilungen, Projektübergaben, Pflege des CRM System usw.
- Intensiver Kundenkontakt über alle Phasen des Vertriebsprozesses
- Abteilungsübergreifende Schnittstelle bei Projektvorgängen
- Koordination und Unterstützung des Vertriebsaußendienstes
- Repräsentation des Unternehmens und professionelle Vorstellung der OPASCA Kundenlösungen bei Kongressen, Fachtagungen und Events
- Kontinuierliche Anpassung bestehender, sowie Etablierung neuer Prozesse und Strukturen im Vertriebsinnendienst mit Fokus auf die geplante Firmenentwicklung und dessen Wachstum sowie die übergeordneten Firmenziele
- Aktive Unterstützung der Vertriebsleitung bei der Weiterentwicklung des gesamten Vertriebsbereichs
- Direktes Reporting an den Leiter Vertrieb sowie perspektivisch Übernahme der Stellvertretung bei dessen Abwesenheit (z.B. Urlaub, Dienstreisen usw.)

Unternehmen

OPASCA GmbH

Abteilung

Vertrieb

Standort

Mannheim/Baden-Württemberg

Beschäftigungsgrad

Vollzeit

Vertragsart

unbefristet

Ihre Voraussetzungen

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches / wirtschaftswissenschaftliches Studium oder vergleichbaren anerkannten Abschluss
- Mehrjährige und umfassende Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst oder vergleichbarer Tätigkeit
- Einschlägige und praxiserprobte Führungserfahrung in vergleichbaren Positionen (bevorzugt in einem mittelständischen/internationalen Unternehmen)
- Betriebswirtschaftliche Prozesskenntnisse sowie ein gutes technisches Gesamtverständnis
- Analytisches Denkvermögen sowie systematische und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Hohe persönliche Belastbarkeit und enorme Einsatzflexibilität
- Organisations- und Kommunikationstalent auf allen Hierarchieebenen
- Sicherer Umgang mit MS-Office Programmen
- Exzellente Deutschkenntnisse sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse (zwingend erforderlich)
- Reisebereitschaft (national und international) bis zu ca. 25% Anteil

Was Sie von uns erwarten können

- ✓ Festanstellung in einem jungen, stark wachsenden Unternehmen
- ✓ spannende, abwechslungsreiche Tätigkeitsfelder in einer zukunftssträchtigen Branche
- ✓ verantwortungsvolle und herausfordernde Projekte
- ✓ ein attraktives Gehalts- und Arbeitszeitmodell
- ✓ individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- ✓ flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- ✓ vergünstigtes Fahrzeugleasing
- ✓ zeitgemäße, betriebliche Altersversorgung
- ✓ kostenlose Getränke, Süßigkeiten und frisches Obst

Fühlen Sie sich dieser Herausforderung gewachsen?

Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständige und aussagekräftige Bewerbung an folgende Emailadresse: bewerbung@opasca.com. Für erste Fragen steht Ihnen unsere Personalabteilung gerne unter Tel: 0621 / 150282-84 zur Verfügung.

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen!

Hinweis: Bewerbungen werden ausschließlich per E-Mail angenommen.

OPASCA GmbH
Julius-Hatry-Straße 1
68163 Mannheim
Deutschland

Telefon: +49 (0) 621 15 02 82 -84
Telefax: +49 (0) 621 15 02 82 -71
E-Mail: bewerbung@opasca.com
www.opasca.com