

INNOVATIVE TECHNOLOGIE, INTERESSANTE EINSATZBEREICHE,
HERAUSFORDERNDE TECHNIK: LEGEN SIE DEN GRUNDSTEIN FÜR
IHRE BERUFLICHE ZUKUNFT BEI OPASCA!

Verstärken Sie unser hoch motiviertes Team ab sofort

Produktmanager (w/m/d)

„Solution-as-a-service“: OPASCA entwickelt und vertreibt ganzheitliche Systemlösungen (Software/Hardware), die speziell die besonderen Anforderungen des Klinikalltags an die (Patienten-)Sicherheit, das Workflow-Management und die positive Behandlungserfahrung adressieren. Dabei steht die intelligente Vernetzung von Daten, Akteuren, Geräten, Räumen und Abläufen für einen patientenzentrierten Workflow im Fokus der Konzeptionierung und der Umsetzung. Ein wesentlicher Bestandteil der Unternehmensphilosophie besteht darin, Patienten gezielt stärker in den Therapieprozess einzubinden und ihnen neue Interaktionsmöglichkeiten mit den Klinikexperten zur Verfügung zu stellen, um so ihre Autonomie zu stärken und den Therapieverlauf positiv zu beeinflussen.

Ihre Aufgaben

- Identifizierung der Marktanforderungen für aktuelle und zukünftige Produkte auf Basis der relevanten Informationsquellen (Kundenfeedback, Markt- und Wettbewerbsanalysen usw.)
- Strategische Planung und kontinuierliche Weiterentwicklung des OPASCA Produkt- und Lösungsportfolios in enger Abstimmung mit der Geschäftsleitung und den relevanten Abteilungen (Entwicklung, Vertrieb, Marketing)
- Erstellung und regelmäßige Präsentation strategischer Entscheidungsvorlagen für die Geschäftsleitung auf Basis der Marktfakten, Analysen, sowie die Erstellung der entsprechenden Business Cases
- Regelmäßige Teilnahme und Durchführung von Terminen mit Kunden und potentiellen Kunden in enger Zusammenarbeit mit Vertrieb und Projektmanagement (national/international)
- Definition und Dokumentation von Anforderungsprofilen für neue Produkte und Produkterweiterungen in Form von Lastenheften
- Unterstützung der Entwicklungsabteilung bei der Erstellung von Pflichtenheften
- Entwicklung der Produktpositionierung, der zielgerichteten Vermarktungsstrategie und einer daraus abgeleiteten Vertriebsargumentation
- Identifikation potentieller Partnerschaften
- Interner Vermittler und Moderator zwischen den Fachbereichen Vertrieb, Entwicklung und Marketing

Unternehmen

OPASCA GmbH

Abteilung

Marketing/Produktentwicklung

Standort

Mannheim/Baden Württemberg

Beschäftigungsgrad

Vollzeit

Ihre Voraussetzungen

- Sie haben ein Studium der Wirtschaftsinformatik/Elektrotechnik/Internationales Management oder vergleichbaren Studiengang gerne mit Zusatzschwerpunkte Produktdesign und/oder Marketing erfolgreich abgeschlossen
- Sie besitzen weitreichende Erfahrung im Bereich Marketing und Management für komplexe Produkte sowie Kenntnisse in der internationalen Vermarktung
- Erprobtes produktorientiertes Denken und ausgeprägte Erfahrungen im Projektmanagement und in Entwicklungsprojekten
- Hervorragende Kommunikationskompetenz auf allen Hierarchieebenen sowie ausgezeichnete Motivations-, Begeisterungsfähigkeit sowie Moderationsfähigkeiten
- Stark ausgeprägtes Verständnis von technischen Zusammenhängen
- Umfassendes und praxiserprobtes Gesamtverständnis von komplexen Arbeitsabläufen im Klinikalltag sind von Vorteil
- Kreative und praxisorientierte Lösungsfindung
- Teamorientiertes und abteilungsübergreifendes Arbeiten („Hands-on“), Fähigkeit zur Priorisierung, Durchsetzungsfähigkeit
- Exzellente Deutschkenntnisse sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift (zwingend erforderlich), gerne weitere Fremdsprachenkenntnisse (z.B. Russisch) von Vorteil
- Hohe Reisebereitschaft bis zu ca. 50% zu Kunden und potentiellen Neukunden in Deutschland, Europa und weltweit

Das erwartet Sie bei uns

- ✓ Mitgestaltung der Zukunft eines innovativen, stark wachsenden Unternehmens
- ✓ spannende, abwechslungsreiche Tätigkeitsumfelder in einer zukunftssicheren Branche
- ✓ verantwortungsvolle, herausfordernde und spannende Projekte
- ✓ ein attraktives Gehalts- und Arbeitszeitmodell
- ✓ individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- ✓ flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- ✓ zeitgemäße, betriebliche Altersversorgung
- ✓ kostenlose Getränke, Süßigkeiten und Obst für alle Mitarbeiter

Fühlen Sie sich dieser Herausforderung gewachsen?

Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständige und aussagekräftige Bewerbung an folgende Emailadresse: bewerbung@opasca.com. Für erste Fragen steht Ihnen unsere Personalabteilung gerne unter Tel: 0621 / 150282-84 zur Verfügung.

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen!

Hinweis: Bewerbungen werden ausschließlich per E-Mail angenommen.

OPASCA GmbH
Julius-Hatry-Straße 1
68163 Mannheim
Deutschland

Telefon: +49 621 150282-84
Telefax: +49 621 15082-71
bewerbung@opasca.com
www.opasca.com